



営業基礎講座

～営業の基本と基礎知識を習得したい方へ～

研修のねらい

営業マンは、会社といお客様を繋ぐ架け橋です。会社の業績アップを図り、競合他社との熾烈な競争を勝ち抜くためには、営業マーケターの営業スキル向上が欠かせません。

当講座では、営業配属時または入社から4年目までの営業マンを対象に、営業マンの心得・基本マナー・基礎知識・営業技術等の基本スキルをはじめ、判断力・基盤知識等について、理解を深めます。

また、グループ討議を通じて、営業マンとしての自己診断を行い、これまで行ってきた営業活動を整理するとともに、今後の進め方やアライア発想法等についても学びます。



研修内容

1. 営業マンの心構え 営業を取引業者環境 営業マンの役割	第1日 9:00 ～ 18:00 平成23年1月15日(土) 平成23年1月22日(土) 両日午前9時～午後6時 ※2日間受講可能の方対象です。
2. 営業配属時、入社～4年の営業職の方 4. 定員 20名 5. 受講料 16,000円(税込) ※受講料、テキスト代、昼食代等含む	第2日 9:00 ～ 18:00 平成23年1月16日(日) 平成23年1月23日(日) 両日午前9時～午後6時 ※2日間受講可能の方対象です。
6. 研修時間 16時間(8時間×2日)	6. 研修時間 4時間(2時間×2日)
7. 申込締切 12月24日(金) ※先着順〆切り、お早めにお申込みください。	7. 申込締切 12月24日(金) ※先着順〆切り、お早めにお申込みください。

※参加希望者は都合による変更予定がござりますので予めご了承ください。

講師紹介

若山 豊佐雄(わかやま いさお)
株式会社 若山経営 代表取締役、税理士、新人事塾 公認講師、ITコーディネーター
昭和63年に税理士としての活動を始める。近年は、税務会計・財務コンサルティングのみならず、経営者幹部対象の経営戦略・人事開運セミナー、中長期経営計画策定支援、ハラスメントカード導入・運用指導など、多方面において活躍している。

問屋町ビジネススクール

〒030-0131 青森市問屋町2-17-3 協同組合青森総合卸センター
TEL 017-738-4711 FAX 017-738-7723
URL <http://www.tonyamachi.com> E-mail
info@tonyamachi.com



中小企業のための キャッシュフローセミナー

～会社の資金繰りの基礎知識を学ぶ～

研修のねらい

近年の企業経営において、キャッシュフローの重要性は高まるばかりです。しかしがら中小企業においては、キャッシュフロー経営に対する理解が不足している傾向が見られます。当セミナーでは、中堅以上の経営担当者を対象に、キャッシュフローの基礎と資金繰りなどの違いを理解するところから、実際の決算書からキャッシュフローの計算方法と課題の読み方、改善例などについて、わかりやすく、今後の改善に向けた第一歩となる研修内容となっています。

研修の成果

1. キャッシュフローの基礎を学ぶことができます。
2. 自身の決算書から、自分のキャッシュフローを計算できるようになります。
3. キャッシュフローから自社の課題を読み解く方法が学べます。

研修要領

1. 研修期間	平成22年12月21日(火)～12月22日(水)
2. 開催場所	はまなす会館 2階中会議室 青森市問屋町1丁目10-10 TEL017-738-482
3. 対象者	中堅以上の経理担当社員の方
4. 定員	15名
5. 受講料	4,000円(税込) ※受講料、テキスト代等含む
6. 研修時間	4時間(2時間×2日)
7. 申込締切	12月10日(金) ※先着順〆切り、お早めにお申込みください。

講師紹介

齊藤 勇(さいとう いさむ)
コーンサルツアーモ群馬県 専任講師、群馬県販売情報センター所長 企画認定マークバイブルランナー
群馬県大手企業において、常温相当者を経験したがいで、「消費者が買う理由」がわるる市場がわかる理由を追求、人事開運は、労務問題や採用・教育業務等に從事。約20年間のノウハウを活かし、各種営業講座として多方面で活躍している。



Web問屋町 検索

