

# 成果を引き寄せる！ 営業マインド 向上研修

～売り込むから価値を届ける営業へ  
意識を転換しよう～

## ■ 研修成果

1. 顧客と信頼構築のための要素が理解できます。
2. 効果的なヒアリング・プレゼン手法が身につきます。
3. 営業を行い続けるマインドが手に入ります。

## ■ 研修内容

- |  |  |
|--|--|
| <ol style="list-style-type: none"> <li>1. 営業に必要なマインド                     <ul style="list-style-type: none"> <li>▶ 営業とは何か？</li> <li>▶ 営業に立ちをはだかる壁</li> </ul> </li> <li>2. 信頼関係の構築                     <ul style="list-style-type: none"> <li>▶ ラポール形成</li> <li>▶ メラビアン の法則</li> </ul> </li> <li>3. ヒアリングの重要性                     <ul style="list-style-type: none"> <li>▶ 傾聴スキル</li> <li>▶ SPIN 話法</li> </ul> </li> </ol> | <ol style="list-style-type: none"> <li>4. プレゼンテーション<br/>スキル                     <ul style="list-style-type: none"> <li>▶ F A B E 話法</li> <li>▶ 効果的なプレゼンをするために</li> </ul> </li> <li>5. 3つの自信                     <ul style="list-style-type: none"> <li>▶ 会社・商品・自分に自信を持つ</li> </ul> </li> </ol> |
|--|--|

日時

2026年 7月2日 木

9:30～16:30 (受講時間) (6時間)

会場

問屋町会館 1階会議室

青森市問屋町2丁目17-3 TEL. 017-738-4711

- 対象者：営業担当者
- 定員：15名
- 受講料：7,600円(税込) ※受講料、テキスト代含む
- 申込締切：6月25日(木) ※先着順締切、お早めにお申し込みください。

## ■ 講師紹介



The Essence代表 人材育成コンサルタント  
Gallup公認ストレングスコーチ

**富田 香織** (とみた かおり)

青森県三沢市出身。女子美術大学卒業後、不動産ディベロッパー勤務し、3年目に年間販売戸数1位を獲得、その後事業企画に携わる。2008年に外資系金融機関に入社し、1年目から海外表彰を受ける。管理職を8年間経験、歴代2人目の女性支社長として支社経営を行う。2018年に独立。新入社員から管理職まで幅広い層に研修を行う。

BUSINESS  
SCHOOL

