

【新規講座】

成功する営業マンの 共通点！

人脈構築スキルアップ研修

～人と会う力を高めるコツとテクニックを身につけ、お客様から頼られる営業マンになろう～

研修

2024年6月27日 木

18:30～20:30 (受講時間) (2時間)

会場

問屋町会館 1階会議室

青森市問屋町2丁目17-3 TEL. 017-738-4711

- 対象者：営業担当者
- 定員：15名
- 受講料：2,700円(税込) ※受講料、テキスト代等含む
- 申込締切：6月20日(木) ※先着順締切、お早めにお申し込みください。

研修成果

1. 「価値あるものはすべての出会いの産物」、ということが理解できます。
2. 「コミュニケーション」の基本、「傾聴」のポイントが再確認できます。
3. 「人脈づくり」の本質が分かります。

研修内容

1. 「人に会う力」のポイント
 - ▶ ちゃんと生身の人間と会おう
2. 「コミュニケーション」の基本
 - ▶ 挨拶言葉やお礼言葉に心を配る
3. 「アイデア」が生まれる人脈
 - ▶ 人脈とは「つながる」こと、そして、みんなが「すごくなる」関係のこと

BUSINESS
SCHOOL

講師紹介

流通コンサルタント、1級販売士、
販売士登録講師

平山 良雄 (ひらやま よしお)

青森市の卸売企業で営業、管理職、商品管理、
物流センター長を歴任。地元流通業界に精通し、豊富な現場経験を
活かし、流通コンサルタント・ソーシャル
ファイターとして、地域の人材育成や中小
企業の営業支援など多方面で活躍中。