



『営業初心者戦力化セミナー』

ありふれた言葉を使う 営業で失敗しない話し方

研修成果

- すぐに話が途切れて会話が続きませんという失敗がなくなります。
- 訪問先が抱えている課題を浮き彫りにして提案の質が向上します。
- クチベタな人でもこの話し方を覚えると担当者から相談されるようになります。

日時・会場

2023年1月25日(水)

18:00～20:00 (受講時間) (2時間)

問屋町会館 1階会議室

青森市問屋町2丁目17-3 TEL. 017-738-4711

申込締切日

1月18日(水)

※先着順締切、お早めにお申し込みください。

対象者

営業担当者 定員:15名

受講料

4,300円(税込)

※受講料、テキスト代等含む



講師紹介



「ちいさな会社の販売戦略」を設計する専門家

吉見 範一 (よしみのりかず)

全国の商工会議所、法人会、産業振興事業団、中小企業基盤整備機構、中小企業大学校、日経BP「課長塾」やビジネススクールで講演・研修を実施。

現在は「Y's CLUB」を主催、中小企業経営者・自営業者を対象としたコンサルティングでは販売戦略を大きく変えて業績を伸ばしている企業が多い。

<https://www.yoshiminorikazu.com/>