



【新規講座】

ちょっとした工夫で他社と差がつく! 成功率がぐんと伸びた オンライン商談のコツ

～コロナ禍をビジネスチャンスに!
地方の中小企業こそオンライン商談で勝ち抜け～

研修成果

- DX時代における『人間とAIの役割分担』が理解できます。
- オンライン商談を『成功に導くポイント』が修得できます。
- オンライン商談で『気をつけたい失敗パターン』がわかります。
- 『儲かる日本語』で表現する習慣から商談成約率がアップします。



日時・会場

2022年6月21日(火)

18:30～20:30 (受講時間) (2時間)

問屋町会館 1階会議室

青森市問屋町2丁目17-3 TEL. 017-738-4711

申込締切日

6月14日(火)

※先着順締切、お早めにお申し込みください。

対象者

オンライン商談にお悩みの方

定員:15名

受講料

2,700円(税込)

※受講料、テキスト代等含む



講師紹介



流通コンサルタント、1級販売士、販売士登録講師

平山 良雄 (ひらやま よしお)

青森市の卸売企業で営業、管理職、商品管理、物流センター長を歴任。
地元流通業界に精通し、豊富な現場経験を活かし、流通コンサルタント・
ソーシャルファイターとして、地域の人材育成や
中小企業の営業支援など多方面で活躍中。

