



『営業初心者戦力化セミナー』

トップ営業が実践している 名刺交換のテクニック

研修成果

- 今すぐ使いたくなる効果抜群の名刺交換のテクニックが2時間で手に入ります。
- 新人営業マンでも一瞬で場の雰囲気を大きく変えられるようになります。
- トップセールスが無意識にやっている営業力をアップさせる名刺交換のコツがわかります。

日時・会場 2022年5月25日(水)

18:00～20:00 (受講時間) (2時間)

問屋町会館 1階会議室

青森市問屋町2丁目17-3 TEL. 017-738-4711

申込締切日

5月18日(水)

※先着順締切、お早めにお申し込みください。

対象者

営業担当者 定員:15名

受講料

4,300円(税込)

※受講料、テキスト代等含む



講師紹介



「ちいさな会社の販売戦略」を設計する専門家

吉見 範一 (よしみ のりかず)

全国の商工会議所、法人会、産業振興事業団、中小企業基盤整備機構、中小企業大学校、日経BP「課長塾」やビジネススクールで講演・研修を実施。

現在は「Y's CLUB」を主催、中小企業経営者・自営業者を対象としたコンサルティングでは販売戦略を大きく変えて業績を伸ばしている企業が多い。

<https://www.yoshiminorikazu.com/>

